



# Абzipаров Рамиль Рафаэлевич

Мужчина, 36 лет, родился 23 января 1984

+7 (925) 4459774 — предпочитаемый способ связи

abzergolz@gmail.com

Другой сайт: <http://abziparov.ru>

Проживает: Москва, м. Ленинский проспект

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Готов к переезду: Россия, Другие регионы, готов к командировкам

## Желаемая должность и зарплата

### Менеджер по продукту

**120 000**

руб.

Маркетинг, реклама, PR

- Менеджмент продукта (Product manager)

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

## Опыт работы — 14 лет 5 месяцев

Июнь 2016 —  
настоящее время  
4 года

### Индивидуальное предпринимательство

Москва, [myroboclub.ru](http://myroboclub.ru)

#### Руководитель проекта

- Проведение анализа рынка образовательных услуг и финансовое планирование выбранного инвестиционного проекта.
- Выбор локаций и поиск помещений соответствующих санитарным требованиям с учетом анализа рынка и конкурентов выбранных локаций;
- Ремонт и подготовка к запуску в соответствии с требованиями Санпин;
- Самостоятельный подбор, проведение первичных интервью;
- Управление штатом из 6 человек.
- Разработка маркетинговой стратегии, поиск подрядчиков и контроль конверсий и результативности рекламных компаний;
- Обучение продажам администраторов и преподавателей клуба;
- Контроль и планирование финансовых показателей;
- Анализ рынка образовательной робототехники и планирование развития клуба и программ обучения робототехники;
- Расширение линейки продуктов клуба;
- Разработка и внедрение систем мотивации и удержания персонала;
- Самостоятельное внедрение CRM системы позволяющий ввести двойную проверку финансовых поступлений, что позволило снять дополнительные риски связанные с возможной недобросовестностью персонала.

Главные достижения:

- Достижение операционной окупаемости через 15 дней после открытия клуба. Полная окупаемость проекта 4 месяца.
- Каждый год в клубе обучается 120 детей основам пожалуй самой высокооплачиваемой и востребованной профессии в настоящее время.
- Отладка бизнес процессов клуба позволяющая выйти на занятость в работе клуба в 1 час в неделю. Текущую административную деятельность клуба ведет администратор работающий третий год и понимающий все детали работы клуба.

Апрель 2014 — Май 2017  
3 года 2 месяца

## Индивидуальный предприниматель

Москва, [www.sunschool.ru/moscow/moskva-i-oblast-gorod-moskva-ulica-garibal-di-dom-7/](http://www.sunschool.ru/moscow/moskva-i-oblast-gorod-moskva-ulica-garibal-di-dom-7/)

### Руководитель проекта

Детский сад полного дня.

- Поиск инвестиций для открытия и покрытия операционных расходов.
- Поиск помещений и тестирование спроса до заключения договора аренды. При тестировании спроса была выбрана стратегия запуска массивных рекламных компаний до заключения договора аренды и таким образом было отсеяно 3 помещения которые бы совершенно определенно привели бы закрытию детского сада.
- Выбор помещения в соответствии с требованиями законодательства для данного вида деятельности.
- Поиск ремонтной бригады и контроль проведения ремонта в соответствии со строительными, пожарными и нормами СанПиН.
- Отладка процесса функционирования, заполнение и запуск детского сада.
- Подбор персонала: воспитатели, медсестра, ассистенты воспитателей, повар.
- Управление штатом в 17 человек.
- Финансовое планирование работы детского сада.
- Прохождение проверок Федеральной налоговой службы, Роспотребнадзора.
- Непосредственно участие в продаже мест в детском саду.
- Работа с возражениями и качеством.
- Антикризисное сезонное управление связанное со снижением издержек и сокращением персонала.
- Проведение рекламных компаний, контроль конверсии и планирование бюджета рекламных компаний.
- Подготовка мероприятий по продаже и продажа детского сада. В настоящее время продолжает успешное функционирование.

Главное достижение:

- Достижение операционной прибыли за 5 месяцев и полную окупаемость проекта за 3 года, что является очень хорошим показателем для отрасли.
- Навык работы в проектах с высоким уровнем стресса персонала и клиентов.
- Успешное прохождение проверок Роспотребнадзора и Налоговых органов проводимых под контролем Прокуратуры РФ.
- Проведение сложнейших переговоров с большой группой жильцов и руководства ТСЖ неудача в которых повлекла бы закрытие детского сада.

Июль 2011 —  
Февраль 2014  
2 года 8 месяцев

## ООО "Декстер"

Москва

### Менеджер проекта

Импорт и розничная продажа снегоуборочной техники GardenPro.

Проведен комплекс работ который включал в себя выезд на крупнейшую Китайскую международную выставку на которой был выбран поставщик техники. Организована доставка и легализация в РФ, хранение, реализация, доставка и гарантийное обслуживание техники.

Главное достижение:

- Навык оценки рентабельности и расчет финансовых моделей. Навык построения логики закупки и реализации крупной партии снегоуборочной техники.
- Создание интернет магазина и интеграция с яндекс.маркет.

Январь 2007 —  
Июль 2011  
4 года 7 месяцев

## ЗАО "Юридическая фирма "Атенон"

Москва

### Начальник отдела интеллектуальной собственности

- Позиция руководителя практики интеллектуальной собственности в юридической фирме.
- Развитие отдела интеллектуальной собственности.
- Судебное представительство. Арбитражная практика.

Главное достижение:

Получен навык самостоятельного стратегического планирования и управления нематериальными активами. Запуск и отладка процессов получения прибыли с неиспользуемых объектов интеллектуальной собственности.

Октябрь 2004 —  
Октябрь 2005  
1 год 1 месяц

## ОАМО «Завод имени И.А. Лихачева» (АМО ЗИЛ)

Москва

### Юрисконсульт

- Юрист претензионно-искового отдела.
- Арбитраж, представительство в судах общей юрисдикции.
- Исполнительное производство.
- Претензионная работа.

## Образование

### Высшее

2006

### Государственный университет - Высшая школа экономики

## Повышение квалификации, курсы

2020

### Product University Аркадия Морейниса

Product University, Продуктовый менеджмент

## Ключевые навыки

Знание языков

Русский — Родной

Английский — B2 — Средне-продвинутый

Навыки

Запуск новых продуктов

Управление проектами

Проектный менеджмент

Разработка нового продукта

## Опыт вождения

Имеется собственный автомобиль

Права категории А, В, С

## Дополнительная информация

Рекомендации

ООО "ВААН"

Антон Мажирин (Основатель биржи фрилансеров fl.ru)

Сеть частных детских садов Sun School

Алексей Сячин (Руководитель)

Обо мне

Hard Skills: уверенный навык работы с tilda.cc, flexbe, figma, Google и Яндекс Аналитика, Настройка рекламных компаний Яндекс, Google и FB, опыт интеграции платежных систем и интернет эквайринга. Настройка воронки email маркетинга.

Soft skills: умение оценивать людей и подбирать команды, которые работают долго и результативно.